

Kontakt:



Stručna sprema:

VSS, diplomirani ekonomist –  
Fakultet za turistički i hotelski  
menadžment, Opatija, 1999.

Znanje jezika:

engleski i talijanski

# Sergije Popović

## Osnovne informacije

- više od 15 godina menadžerskog iskustva s jakim pozitivnim utjecajem na tim; sposoban donijeti promjenu
- specijaliziran u operacijama, distribuciji, prodaji i leadershipu
- član Hrvatske udruge za coaching

## Radne etičke vrijednosti i osobne karakteristike

- vjerujem u timski rad i pružam uzor primjerom, zagovaram sve što je dobro, tj. osuđujem ono što je loše, pomažem kolegama poučavanjem i snažno utječem na tim
- troubleshooter – preuzimam odgovornost
- asertivan – svoju sigurnost temeljim na samoinicijativnosti, snalažljivosti, odvažnosti i izdržljivosti
- proaktivan – kontinuirano donosim odluke i biram na temelju duboko usađenih vrijednosti
- optimističan – držim se vedro, zadovoljno i radosno
- odgovoran – prihvaćam i ne poričem svoje nedostatke te znam što trebam činiti
- iskren, pošten i otvoren – živim u skladu s vlastitim temeljnim vrijednostima i načelima

Stručno usavršavanje:

POLITEHNIKA PULA  
*Management Program*

HRVATSKA UDRUGA ZA  
COACHING  
*HUC akademija*

COTRUGLI Business School  
*Experience Executive MBA Thought  
Leadership module*

METRO Akademija  
*Napredni leadership – Oxford  
Leadership Academy (Leadership for  
growth)*

*Osnove korporativnih financija  
Treniranje i coaching svoga tima*

*Prezentacijske tehnike*

*Komunikacijske vještine*

*Učinkovit posjet kupcu*

*Pregovaranje s kupcem*

*Upravljanje portfolijom kupaca*

*Nabavni potencijal kupca*

MERCURI INTERNATIONAL

*Akademija prodajnog rukovođenja*

## Radno iskustvo

**BINA-ISTRA upravljanje i održavanje d.o.o., Lupoglav**  
**rukovoditelj službe naplate cestarine**

01.04.2016. - danas

Glavni zadatak poduzeća je upravljanje i održavanje Istarskog ipsilona. Upravljanje službom naplate cestarine obuhvaća upravljanje sa stotinu i pedeset djelatnika kroz sljedeće odjele:

- odjel blagajnika (Toll Collection – prikupljanje cestarine)
- odjel prodaje pretplate i službe za korisnike
- odjel administrativno-financijskih poslova
- odjel tehničara za održavanje sustava naplate
- odjel supervizije

**PIK d.d. Rijeka, Rijeka**

**komercijalni direktor**

08.06.2015. – 31.03.2016.

PIK d.d. je proizvođač mlijeka i mliječnih proizvoda, pekarskih i slastičarskih proizvoda te proizvođač tjestenine. Upravljanje komercijalnim sektorom obuhvaća odgovornost za službu prodaje i marketinga, službu nabave i distribuciju.

**ZKM d.o.o., Zadar**

**voditelj prodaje**

01.12.2013. – 07.06.2015.

- veleprodaja i maloprodaja voća i povrća – odgovornost za prodaju, distribuciju, marketing i ljudske resurse.



**Metro Cash and Carry d.o.o., Rijeka**

**voditelj prodaje**

2010. – 30.11.2013.

- upravljanje prodajnim timom, coaching i trening prodajnog osoblja, razvoj odnosa sa kupcima i implementacija novih prodajnih modela (vrijednost godišnjega prometa portfolija kupaca od 25 milijuna eura).

**Conty plus d.o.o., Zagreb**

**izvršni direktor**

2009. – 2010.

- veleprodaja i maloprodaja proizvoda od drva – odgovornost za prodaju, kontrolu troškova, koordinaciju poslovnica i ljudske resurse.

**Magros d.o.o., Opatija**

**direktor distributivnog centra**

2002. – 2009.

Magros je distributer prehrambenih proizvoda renomiranih europskih i svjetskih proizvođača (Rio Mare, Danone, Parmalat, Granarolo, Lavazza, Mars sladoledi, Aviko, Remia) - formiranje distributivnog centra u Zadru i restrukturiranje distributivnog centra u Zagrebu; odgovornost za trećinu ukupnih prihoda poduzeća (rast prodaje od 40%, uz istodobno snižavanje ukupnih troškova za 27%; 2006. godine)

**Radion d.o.o., Zadar**

**komercijalist**

2000. – 2002.

Radion je uvoznik i distributer artikala za kućanstvo.

- poslovi nabave i prodaje te odgovornost za robno-materijalno poslovanje poduzeća.

Hobi:

daljinsko plivanje

hodanje

volontiranje